

# Certifierad Scale-up Konsult

## MODUL 1 Konsultrollen

### Inledning

Om utbildningen  
Under utbildningen  
Efter utbildningen  
Övningsuppgift

### Konsultrollen I

Begreppet konsultation  
Konsulten och klienten/ kunden  
Kompetenskrav  
Klientsystem  
Den hjälpande relationen  
Konsultroller  
Att välja kund  
Arvode  
Övningsuppgift

### Konsultrollen II

Den formella relationen  
Konsultens syfteshierarki  
Strategisk partner  
Etiska riktlinjer  
Etiska dilemman  
Egen företagare eller anställd  
Övningsuppgift

### Konsultrollen III

Kartläggning och utredning  
Insamling och analys av data  
Rapporten  
Individen i fokus  
Chefshandledning  
Facilitering  
Konflikthantering  
Den fysiska miljön  
Hjälptekniker  
Avsluta en kundkontakt  
Praktisk uppgift  
Inlämningsuppgift 1

## MODUL 2 Kommunikationen

### MI Motiverande samtal I

Ledarskap och ledarskapsstilar  
Situationsanpassad ledarskap  
Coachande ledarskap  
Om MI  
MI i ledningsgrupp och organisation  
Övningsuppgift

### MI Motiverande samtal II

B.Ö.R.S tekniken  
Att fokusera  
Att hitta fokus  
Att välja fokus  
Att byta fokus  
Övningsuppgift

### MI Motiverande samtal III

Motståndsfällor  
Status quo-prat  
Att framkalla förändring  
Förändringsplan  
Genomförande av plan  
Övningsuppgift  
Praktisk uppgift  
Inlämningsuppgift 2

# Certifierad Scale-up Konsult

## MODUL 3 Avtalsjuridiken

### Avtalsjuridik I

Allmän avtalsrätt  
Anbud  
Accept  
Avtalsinnehåll  
Avtalsförhandlingar  
Avsiktsförklaringar  
Övningsuppgift

### Avtalsjuridik II

Att skriva avtal  
Standardavtal  
Konsultavtal  
Offentlig upphandling  
Övningsuppgift

### Avtalsjuridik III

Ogiltighet  
Fastställande av avtalets innehåll  
Oskäligt avtalsinnehåll  
Ändrade förhållanden  
Avtalsbrott  
Garantier och avskrivningar  
Klausuler  
Praktisk uppgift  
Inlämningsuppgift 3

## MODUL 4 Analyseringen

### Analysering I

Analys av affärsidé  
Verksamhetsberättelse  
Verksamhetsplan  
Årsberättelse  
Årsredovisning  
Övningsuppgift

### Analysering II

Finansiering  
Resultatplanering  
Resultatrapport  
Balansrapport  
Övningsuppgift

### Analysering III

Beteendeekonomi  
Beteendeanalytisk företagsutveckling  
Rapportering  
Rapportering diagnostik  
Presentation av resultat  
Praktisk uppgift  
Inlämningsuppgift 4

# Certifierad Scale-up Konsult

## MODUL 5 Företaget

### Företaget I

Att starta företag  
Företagsformer  
Affärsmodeller  
Strategisk planering  
Marknadsföring i företag  
Organisationsformer  
Övningsuppgift

### Företaget II

Freedom to operate  
Konkurrenskraft  
Framgångsfaktorer  
Övningsuppgift

### Företaget III

LEAN  
Prototypbaserad utveckling  
Lagarbete och ledarskap  
Kreativt arbete  
Arbetskultur  
Praktisk uppgift  
Inlämningsuppgift 5

### Examination

Examination



## Målet med utbildningen

Målet med utbildningen är att studenten efter fullgjord utbildning tillägnat sig de kunskaper som krävs för ett kvalificerat och självständigt arbete inom området.

## Behörighetskrav

Inga särskilda behörighetskrav

## Bedömningskriterier

Efter genomförd utbildning, med godkänt resultat på samtliga inlämningsuppgifter och prov erhåller studenten ett certifikat. Huvudläraren för utbildningen är den som examinerar studenten.

## Examensbenämning

Certifierad Scale-up Konsult

## Utbildningens omfattning

Studierna bedrivs i valfri studietakt och omfattar ca 8 veckors heltidsstudier